

MIRIAM VERNIER

Direttore commerciale e marketing | Componente del consiglio di amministrazione

Nata a San Vito al Tagliamento il 1° novembre 1975, ricopro il ruolo di Direttore Commerciale e Marketing e sono membro del Consiglio di amministrazione di Midj S.p.A., azienda italiana specializzata nella progettazione e produzione di arredi contemporanei.

In oltre venticinque anni di esperienza nel settore dell'arredo e del design, ho contribuito alla crescita e all'internazionalizzazione dell'azienda, guidandone lo sviluppo commerciale e consolidando una presenza strutturata nei principali mercati internazionali. Ho promosso il rafforzamento del posizionamento di Midj come marchio di design contemporaneo, affermandone il riconoscimento e la reputazione nei principali mercati di riferimento.

Midj, fondata nel 1987 nasce dalla visione imprenditoriale di mio padre, Paolo che ha saputo costruire con un gruppo affiatato di collaboratori, una realtà che esprime oggi i valori del saper fare italiano, coniugando cultura artigianale, qualità ed innovazione progettuale.

All'interno di un ambito ricco di stimoli, ho sviluppato una visione completa della filiera dell'arredo, operando trasversalmente nelle aree commerciale, marketing, sviluppo prodotto, organizzazione e strategia aziendale. Questa esperienza mi consente oggi di interpretare le esigenze del mercato dell'arredo con uno sguardo integrato che coniuga innovazione, mercati, competitività e valorizzazione del Made in Italy.

Porto nei contesti di governance capacità di ascolto, visione strategica, orientamento ai risultati e una forte attenzione allo sviluppo sostenibile delle imprese e dei territori. Desidero mettere questa esperienza al servizio del settore dell'arredo, favorendo il dialogo, la collaborazione e la costruzione di una visione comune tra le aziende, per contribuire alla valorizzazione del comparto e affrontare le sfide dei mercati internazionali.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

MIDJ S.p.A. Sales & Marketing Director

2000 – oggi

Responsabile della definizione e dell'attuazione delle strategie commerciali e marketing dell'azienda nei mercati nazionali e internazionali. Guido le attività di sviluppo del business, del posizionamento del brand, e della promozione aziendale coordinando la partecipazione alle principali fiere e manifestazioni internazionali del settore arredo-design. Opero in stretta collaborazione con le funzioni di Ricerca e Sviluppo per orientare l'innovazione di prodotto alle evoluzioni dei mercati, alle esigenze dei clienti nel rispetto delle strategie aziendali. Coordino la rete vendita commerciale composta da agenti, partner commerciali e team interni, sviluppando processi e strumenti a supporto della performance commerciale, dell'efficienza organizzativa e della crescita dell'impresa.

INCARICHI

Consorzio di Sviluppo Economico Locale Ponte Rosso Tagliamento

2022 – oggi Componente del Consiglio di amministrazione

Partecipazione alle attività di indirizzo strategico del Consorzio, con particolare attenzione ai temi della competitività industriale, dello sviluppo territoriale e del supporto alle imprese.

Cluster Legno Arredo Casa FVG

2021 – oggi Componente del Consiglio di amministrazione

Contributo alle iniziative di sviluppo, innovazione e valorizzazione della filiera regionale del legno-arredo e del design.

ESPERIENZA IMPRENDITORIALE

ASD L'Ombelico - L'origine del Movimento

2004 – 2011 Fondatrice

Fondatrice e responsabile dello sviluppo dell'attività, nata con l'obiettivo di promuovere il benessere della persona, l'attività motoria e il lavoro di squadra. Questa esperienza ha consolidato capacità di leadership, gestione delle persone, sviluppo organizzativo e imprenditorialità successivamente trasferite nel contesto aziendale.

FORMAZIONE

Executive Master in Business Administration (EMBA)

MIB Trieste School of Management

Laurea in Scienze Motorie

Università degli Studi di Padova

Diploma di Ragioneria

I.T.C. Paolo Sarpi, San Vito al Tagliamento (PN)

Cordovado, 24 agosto 2026

Miriam Vernier